

Los altos ejecutivos de España cobran hasta 172 veces más que el trabajador medio

Sara H. Asenador

28/11/2016

Los CEO de las grandes empresas de EEUU son los que más se embolsan cada año, pero los de Sudáfrica son los que más distancias salariales marcan respecto al resto de trabajadores de su país.

La desigualdad en la remuneración que puede llegar a percibir un mismo profesional en función del país, la región o, incluso, la ciudad en la que trabaje es *vox populi*. Esta disparidad afecta también a los CEO. Según un estudio llevado a cabo por Bloomberg, en el que se han valorado los salarios de estos directivos en las 25 mayores economías del mundo, EEUU es el país en el que pueden sentirse más satisfechos, económicamente hablando.

El sueldo medio de los ejecutivos que se encuentran al frente de las empresas del S&P 500 alcanza los 15,95 millones de euros, situándose a gran distancia de los otros países que completan en podio: Suiza, el segundo - con una nada desdeñable paga media de 9,98 millones- y, en tercer lugar, Reino Unido -9,07 millones-. Completan este top 5 Canadá (8,8) y los Países Bajos (8,17 millones).

Bloomberg adjudica a los directivos que presiden las compañías del Ibex 35 un sueldo medio anual de 5,8 millones de euros, lo que situaría a España en el noveno puesto de esta clasificación, por encima de Australia, Suecia, Francia, Finlandia, Japón o Austria.

La remuneración media de los altos ejecutivos se situó en los 6,14 millones de euros. Los chinos, penúltimos de la lista sólo por encima de los tailandeses, cobran unos 604.000 euros, apenas un 10% de esta cifra.

Diferencias prácticamente insalvables

Este estudio también calcula la distancia que separa estas astronómicas nóminas de las más modestas cantidades que ingresan, de media, los trabajadores de cada país. En este punto, destaca especialmente el caso de Sudáfrica, donde los CEO de las mayores empresas tienen un sueldo 541 veces superior al salario medio del país.

La desigualdad es más que palpable también en India (donde cobran 483 veces más), EEUU (299 veces más), Reino Unido (229) y Canadá (203).

España, en este caso, ocupa la octava posición. Cada ejecutivo del Ibex 35 percibe un sueldo 172 veces superior al de la media de los trabajadores españoles, según los cálculos de Bloomberg que toma como referencia el PIB per cápita ajustado a la paridad del poder adquisitivo de cada país (y no los datos sobre remuneraciones que ofrece, por ejemplo, el Instituto Nacional de Estadística).

Los más 'paritarios' en lo que a sueldos se refiere son Tailandia (donde los CEO se apuntan unas remuneraciones 3,94 veces superiores a la media), Polonia (24 veces más) y China (43).